

Managementcoaching

Prijs	€ 230,- per uur (excl. BTW)
Verblijfskosten	inclusief
Plaats	Nader te bepalen
Aantal dagen	afhankelijk van het aantal sessies
Max. deelnemers	1

Trainers



Doelgroep

Wil je als manager een klankbord om actuele kwesties te kunnen bespreken en inhoudelijke vragen over je vak te stellen? Of wil je persoonlijke dilemma's bespreken die je tegenkomt in je rol als manager? Dan is een managementcoach het meest passend voor jou.

Resultaat

Het resultaat is natuurlijk afhankelijk van de coachingsvraag. Hier volgt een voorbeeld van een vraag plus resultaat voor managementcoaching.

Vraag:Ik vind het lastig om echt contact te maken met mijn medewerkers. Zeker in deze tijd van verandering vind ik dat wel nodig. Hoe kan ik meer gebruik maken van mijn gevoel in mijn communicatie?

Resultaat:Na afloop van de managementcoaching ben je geen ander mens geworden. Gevoel gebruiken is en blijft lastig voor je. Maar je hebt inzicht in situaties waarin je dat gemakkelijker afgaat dan anderen, je hebt geoefend met jouw eigen manier van contact maken en daar ook feedback op gekregen van je coach en je medewerkers.

Je maakt contact op een manier die bij jou past en je hebt een supportsysteem georganiseerd waardoor het je gemakkelijker afgaat. Collega's geven aan dat ze veel meer contact met je hebben en dat ze het gevoel hebben dat je nu pas echt naar ze luistert.

Inhoud

Mogelijke coachvragen:

- > Ik blijf me teveel bezig houden met de operatie en kan slecht delegeren. Hoe kom ik als manager op een "hogere" tactisch niveau?
- > Hoe weet ik welke stijl van leidinggeven bij mij past en bij mijn medewerkers? Welke stijl gebruik ik wanneer?
- > Ik wil leren om niet te veel voor de troepen uit te rennen. Hoe pas ik mijn tempo aan aan mijn medewerkers maar blijf ik grip houden op de voortgang?

Aanpak

We willen een duidelijk gewenst eindresultaat voor de coachee en een zo helder mogelijk aangegeven opbrengst voor de organisatie. Deze opbrengsten worden in een intakegesprek vastgesteld. De duur van een managementcoachingstraject is gemiddeld vijf

gesprekken waarin de uitkomsten van de Birkmanmethode worden gebruikt als leidraad.

Indien gewenst voert de coach voorafgaand aan het coachingstraject, ook een gesprek met de opdrachtgever in het coachingstraject, vaak de leidinggevende van de manager. Doelstellingen worden tussen de drie partijen afgestemd en vastgelegd in een coachingscontract met heldere resultaten. Het kan ook zijn dat de manager zijn eigen opdrachtgever is. Na afloop van het coachingstraject vindt ook een driegesprek plaats als evaluatie. De inhoud van het coachingstraject wordt in dit gesprek niet besproken, wel de uiteindelijke resultaten.

Je kunt ook een "managementstrippenkaart" bestellen. Je kunt dan op aanvraag je coach inschakelen als je een klankbord nodig hebt of als je een actuele vraag of een dilemma hebt.

Passende coach

Onze managementcoaches hebben aantoonbare kennis van de praktijk van een manager. Dat kan zijn omdat ze zelf managementervaring hebben, of omdat ze al jaren managementtrainingen geven. Ze kunnen dan ook jouw coachvraag vanuit diverse invalshoeken bekijken, niet alleen persoonlijk, maar ook organisatiekundig.

Meer informatie over deze en andere coachingsvormen vind je op verder in coachen.

Uitgebreid

[Meer informatie over de training Managementcoaching](#)
